

Ціни/тарифи для фінансової послуги факторинг

Розмір винагороди фактору за надання послуги факторинг встановлюється індивідуально за кожним договором. Сторони договору факторингу визначають такий розмір самостійно (за домовленістю). Він залежить від масштабів та структури виробничої діяльності клієнта, трудомісткості робіт з обслуговування заборгованості, кількості та платоспроможності дебіторів, строку відстрочення платежу.

Винагорода може бути визначена у вигляді:

- відсотків від суми грошової вимоги, яку відступає клієнт за договором;
- твердої визначеної суми;
- різниці між реальною ціною грошової вимоги та ціною, передбаченою в договорі, право вимоги за яким відступається

Тобто в договорі факторингу плата встановлюється у вигляді прямої винагороди за послуги факторингу або у вигляді дисконту від номіналу заборгованості, що відступається (шляхом визначення ціни переданої вимоги в розмірі меншому, ніж номінал вимоги), або у вигляді комбінації цих умов.